

# PRESSEINFORMATION

DZ PRIVATBANK S.A.  
Vorstandsstab  
4, rue Thomas Edison  
L-1445 Luxembourg-Strassen

Juli 2021

## DZ PRIVATBANK wächst dynamisch im Private Wealth Management

Nach beachtlichen mehr als 1 Mrd. € Netto-Neugeschäft, AuM von erstmalig 20 Mrd € in 2020 bestätigt die aktuelle Entwicklung in 2021 eindrucksvoll den Erfolgskurs der DZ PRIVATBANK. Das Private Banking konnte in den ersten fünf Monaten des Jahres 2021 bereits über 650 Mio € Netto-Neugeschäft in mandatierten Vermögensverwaltungslösungen generieren. Per Jahresende wird ein Neugeschäft von rund 1,5 Mrd € erwartet. „Dieses dynamische Wachstum bauen wir mit weiteren hochklassigen Spezialisten aus und freuen uns über neue personelle, im Markt bekannte Verstärkungen und auch über das damit im Personalmarkt festzustellende hervorragende Standing unseres Hauses im Private Banking.“, so Arasch Charifi, Global Head Private Wealth Management. Nach der erfolgreichen Akquisition zahlreicher Spezialisten im Private Banking und Wealth Management Anfang des Jahres erweitert die DZ PRIVATBANK zielgerichtet ihr Private-Wealth-Team an den nationalen und internationalen Standorten, um den enormen Kundenzuspruch an individuellen, komplexen und internationalen Lösungen zu begleiten.

### Region Nord / Niederlassung Hamburg

Mit **Matthias Thenert** gewinnt die DZ PRIVATBANK zum 1. Juli einen versierten Private Banking Berater mit Hamburger Wurzeln für die Region Hamburg und Schleswig-Holstein. Er ist seit mehr als zehn Jahren in der Beratung von vermögenden Kunden tätig. Davon in den letzten sieben Jahre als Private Banking Betreuer bei der Haspa.

Ab dem 1. Oktober wächst das Team der Niederlassung Hamburg um drei weitere Mitarbeiter. Mit den Private Banking-Beratern **Andreas Kraft**, **Marc Lühmann** und der Assistentin **Silke Penz** gewinnt die DZ PRIVATBANK ein erfahrenes Team im Bereich Wealth Management. Alle

drei neuen Teammitglieder verfügen über sehr langjährige Erfahrung im Wealth Management und werden sich intensiv um das weitere Kundenwachstum kümmern.

**Andreas Kraft** verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung im Bereich Wealth Management. In seinen bisherigen Stationen war Andreas Kraft u.a. bei der Commerzbank AG, sowie der UBS Europe SE als Senior Client Advisor tätig. **Marc Lühmann** konnte seine Erfahrung über die letzten 35 Jahre bei der BHF Bank und der UBS Europe SE sammeln. Bei der UBS war er zuletzt als stellvertretender Niederlassungsleiter tätig.

„Ich freue mich sehr, dass wir die neuen Kollegen für unser Haus gewinnen konnten. Der Anstieg des betreuten Anlagevermögens besonders in den letzten beiden Jahren zeigt unseren Wachstumskurs und das enorme Wachstumspotential der genossenschaftlichen FinanzGruppe im Private Banking. Mit den neuen Kollegen bauen wir das Know-How, die Beratungskapazität und -qualität deutlich weiter.“, so Birgit Elsinghorst, Leiterin der Region Nord.

### **Region Nord / Niederlassung Hannover**

Auch das Wealth Management-Team der Niederlassung Hannover erhält per 1. Juli Zuwachs. Neu dabei ist **Dennis von Jutrzenka**, der seine ersten beruflichen Schritte im Privatkundengeschäft der Hannoverschen Volksbank und der UNION Investment gemacht hat. In den letzten 7 Jahren hat er sich bei DEKA Investment um das Wertpapiergeschäft im B2B-Vertrieb gekümmert und kehrt nun als PrivateBanking Manager zu seinen genossenschaftlichen Wurzeln zurück.

### **Niederlassung Frankfurt am Main**

Das Private Banking-Team der Niederlassung Frankfurt hat per 1. Juli 2021 Zuwachs durch **Susanne Dammeier** als Senior Private Wealth Managerin erhalten. Nach einem dualen Studium an der Frankfurt School of Finance & Management inklusive Bankausbildung bei der Postbank AG folgte der Eintritt in die Deutsche Bank AG im Bereich Bankstrategie und das

parallele Studium zum Master of Science in Banking & Finance. Im Anschluss folgten Stationen im Office des COO und Global Transaction Banking der Deutschen Bank sowie dem One-Bank-Leadership Programm. In den letzten 6 Jahren hat Susanne Dammeier als Relationship Managerin sehr erfolgreich im Wealth Management vermögende und internationale Privatkunden am Standort Frankfurt betreut.

### **Niederlassung Düsseldorf**

Die Niederlassung Düsseldorf verstärkt sich zum 1. Juli mit dem PrivateBanking Manager **Sebastian Richter**. Er verfügt über langjährige Erfahrung im genossenschaftlichen Private Banking der Volksbank im Märkischen Kreis. Neben seiner fachlichen Kompetenz bringt er Führungserfahrung ein. In den letzten sechs Jahren hat er als Leiter der Privatkundengeschäftes der Sparkasse im Märkischen Kreis, Vertriebsverantwortung für 25 Mitarbeiter getragen.

### **Region Baden-Württemberg / Niederlassung Stuttgart**

Zum 1. Juli verstärkt **Alexander Fruhwirth** das Private Wealth Management-Team der Niederlassung Stuttgart. Der diplomierte Betriebswirt begann seine berufliche Karriere bei der Deutschen Bank und später bei der vormaligen Dresdner Bank (heute Commerzbank). Dort hat er verschiedene Vertriebs- und Führungsfunktionen im Bereich Private Banking und Wealth Management begleitet, zuletzt als Leiter des Anlagemanagements der Commerzbank Niederlassung Stuttgart.

### **Region Bayern / Niederlassung München**

**Axel Hendler** verstärkt ab 1.7.2021 als Senior Private Wealth Manager das Team von Dr. Wolfgang Thiere für die Region Bayern. Mit der Verpflichtung von Axel Hendler baut die DZ PRIVATBANK am Standort München ihr Angebot für Privat- und Unternehmerkunden konsequent weiter aus. Er verfügt über 24 Jahre Erfahrung im Private Banking, in der Vermögensverwaltung sowie in der Finanzplanung. Vor seinem Wechsel zur DZ PRIVATBANK

war er seit Mitte 2018 als Direktor für die LUNIS Vermögensmanagement tätig, bei der er für die gesamtheitliche Betreuung und Akquisition vermögender Privatkunden im Raum München verantwortlich war. Axel Hendlers Weg als Berater für vermögende Privatkunden begann bei der vormaligen Dresdner Bank (heute Commerzbank), danach folgten Stationen bei Schweizer Groß- und Privatbanken.

### **Private Banking International / Standort Zürich**

Bereits seit 1. Juni ist **Stephan Molzahn** in der Funktion des Key Client Managers im Wealth Management der DZ PRIVATBANK (Schweiz) AG aktiv. Stephan Molzahn sammelte internationale Erfahrung in Führungspositionen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Hierbei entwickelte er unter anderem für unterschiedliche Asset Manager institutionelle Vertriebsstrukturen, gleichzeitig beriet er Kunden und Family Offices im Bereich institutionelle Lösungen und Rückversicherungen. In seiner neuen Aufgabe soll er sich insbesondere in der Betreuung und Akquisition von Key Clients, wie Family Offices, semi-institutionelle und Privatkunden engagieren.

### **Zentrale Funktionen am Standort Frankfurt**

Ab 1. Juli 2021 übernimmt **Steffen Schill** die Leitung des Teilsegments „Wealth Management Consulting & Vertriebsmanagement“ der DZ PRIVATBANK für Deutschland, Luxemburg und die Schweiz. In dieser Verantwortung wird er das Produktmanagement von Frankfurt aus weiter entwickeln, die Vertriebs- und Akquisitionsunterstützung verantworten und die Regionen in der Konzeption und Implementierung von individuellen und komplexen Key-Client-Lösungen begleiten.

Steffen Schill berichtet in seiner Funktion an Arasch Charifi, Leiter Globales Wealth Management der DZ PRIVATBANK. Er bringt für seine neue Funktion über 20 Jahre Erfahrung in verschiedenen Führungsaufgaben im Wealth Management ein. Steffen Schill war einige Jahre bei der UBS in Deutschland im Aufbau des Geschäfts für deutsche Kunden und viele Jahre bei

Pictet Deutschland in der Betreuung und Konzeption von Lösungen für Ultra High-Net-Worth-Individuals (UHNWIs) tätig. Zuletzt arbeitete er als Managing Director und Head Investment Advisory & Key Clients bei der HypoVereinsbank und verantwortete dabei das Geschäft mit UHNWIs im deutschen Wealth Management & Private Banking.

**Sven Kuznik** verstärkt ab 01.07.2021 als Wealth Management Consultant das Private Wealth Management der DZ PRIVATBANK und verstärkt unmittelbar das Team von Steffen Schill. Zuvor war er bereits in gleicher Rolle bei der HypoVereinsbank tätig. Sein Fokus dort lag auf den Bereichen Speziallösungen und Reporting für UHNWIs. Vor seiner Zeit bei der HypoVereinsbank betreute er viele Jahre institutionelle Investoren in Spezialfonds- und Asset Management-Lösungen bei der Deka Investment. Sven Kuznik verfügt über 23 Jahre Erfahrung im Banken- und Finanzbereich.

Zum 1. August übernimmt **Michael Neff** die Leitung des neuen Teilsegments Advisory Management der DZ PRIVATBANK von Frankfurt aus und wird auch an Arasch Charifi berichten. Er wird in dieser neu geschaffenen Position mit seinem Team in Deutschland, Luxemburg und der Schweiz die Wachstumsstrategie der DZ PRIVATBANK im Advisory Management verantworten und ausbauen.

Michael Neff verfügt über eine langjährige und ausgeprägte Erfahrung im Bereich Wealth Management – Private Banking. Seine Expertise liegt im individuellen Beratungsgeschäft vermögender Kunden sowie im nationalen und internationalen Kapitalmarktgeschäft. Der Diplom-Kaufmann startete seine Karriere nach der Bankausbildung und dem BWL-Studium bei der Commerzbank AG. Hier durchlief er in 11 Jahren mehrere Stationen in der Wertpapierberatung im Private Banking und Wealth Management. Die letzten fünf Jahre baute er den Bereich der dualen Beratung im Advisory bei der BNP Paribas im Wealth Management aus. Dort verantwortete und führte Michael Neff zuletzt als Direktor und Team Manager das Investment Management im Wealth Management – Private Banking.

Zum 1. September verstärkt **Jörg Pullmann** das Advisory Management in Frankfurt als Senior Wertpapierspezialist. Der studierte Betriebswirt mit dem Schwerpunkt Finanzdienstleistungen blickt auf 16 Jahre Tätigkeit in der Wertpapierberatung zurück. Nach 12 Jahren bei der Commerzbank AG in den Bereichen Private Banking und Wealth Management als Wertpapierspezialist, war er in den vergangenen vier Jahren als Direktor bei BNP Paribas Wealth Management - Private Banking tätig und betreute hier als Investment Manager die sehr vermögenden Kunden der Bank. Zukünftig wird Jörg Pullmann im Team Advisory Management der DZ PRIVATBANK das individuelle Wertpapiergeschäft ausbauen.

Die DZ PRIVATBANK hat als starker, professioneller, internationaler Partner für Kunden und Partnerbanken deutlich an Schlagkraft hinzugewonnen. In Deutschland gehört die DZ PRIVATBANK im Private Banking und Wealth Management mit einem verwalteten Kundenvermögen von mehr als 21,5 Milliarden Euro per Mai 2021, gegenüber 20 Milliarden per Ende 2020, zu den Marktführern. Sie beschäftigt in diesem Bereich heute mehr als 200 Mitarbeiter. Die DZ PRIVATBANK nutzt konsequent Chancen, die Marktanteile der Genossenschaftlichen FinanzGruppe im Private Banking und Wealth Management im engen Zusammenspiel mit den Volksbanken / Raiffeisenbanken weiter dynamisch auszubauen.

#### **Kontakt**

Corinna Frank, Pressesprecherin

Tel.: 00352 / 44903-2200

Mail: [corinna.frank@dz-privatbank.com](mailto:corinna.frank@dz-privatbank.com)

---

#### **International tätig, lokal verwurzelt: Das ist die DZ PRIVATBANK.**

Eingebettet in die Genossenschaftliche FinanzGruppe und als Teil der DZ BANK Gruppe, die über eines der besten Ratings unter europäischen Banken verfügt, ist die DZ PRIVATBANK im deutschen Markt stark verwurzelt. Für vermögende Kunden, Unternehmer, Stiftungen und semi-institutionelle Anleger ist sie über die Genossenschaftsbanken sowie die eigenen zehn regionalen Standorte überall erreichbar. Gleichzeitig eröffnet sie

dem genannten Kundenkreis mit ihren Standorten in Luxemburg und Zürich den Marktzugang zu den wichtigsten internationalen Private Banking- und Wealth Management-Finanzplätzen. Die Kunden profitieren dabei von einem internationalen Beratungsnetzwerk und können ihr Vermögen zusätzlich in unterschiedlichen Wirtschafts- und Rechtsräumen diversifizieren – damit sichern sie sich auch bei komplexen Vermögensstrukturen jederzeit eine optimale Beratung auf breiter Basis.

[www.dz-privatbank.com](http://www.dz-privatbank.com)